Приложение 4

к образовательной программе

Щеголев Александр Владимирович

Подписан: Щеголев Александр Владимирович
DN: C=RU, S=Орловская область, T=исполняющий обязанности директора, OU="СРЕДНЕРУССКИЙ ИНСТИТУТ УПРАВЛЕНИЯ - ФИЛИАЛ ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ""РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ"", O="ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ ""РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ"", СНИЛС=13950729886, ИНН=575208091607, E=it@orel.ranepa.ru, G=Александр Владимирович, SN=Щеголев, CN=Щеголев Александр Владимирович
Основание: я подтверждаю этот документ своей удостоверяющей подписью
Местоположение: Среднерусский институт управления

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Б1.В.11 Коммерческое право
(индекс, наименование дисциплины в соответствии с учебным планом)

40.03.01 Юриспруденция
(код, наименование направления подготовки)

Гражданско - правовой
(наименование образовательной программы)

очная, очно-заочная формы обучения
(форма обучения)

Год набора – 2026

Орёл

Авторы-составители РПД:

Орлова Светлана Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Гражданское право и общеправовые дисциплины»

Плахов Артем Владимирович, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры «Гражданское право и общеправовые дисциплины»

Заведующий кафедрой:

Мельник Евгения Александровна, и.о. заведующего кафедрой «Гражданское право и общеправовые дисциплины», кандидат юридических наук, доцент

Рабочая программа дисциплины Б1.В.11 «Коммерческое право» одобрена на заседании Ученого совета Среднерусского института управления – филиала РАНХиГС

Решение Ученого совета от 30.03.2026, протокол №2

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы 4

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы 4

3. Содержание и структура дисциплины (модуля) 6

4. Типы оценочных материалов, показатели и критериоценивания....12

5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания....17

6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине....19

7. Методические материалы по освоению дисциплины (модуля) 22

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет 23

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы....26

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Дисциплина Б1.В.11 «Коммерческое право» обеспечивает формирование у обучающихся следующих профессиональных компетенций:

ОТФ/ТФ и реквизиты ПС *(при наличии)*	**Код компетенции**	**Наименование компетенции**	**Код индикатора достижения компетенций**	**Наименование индикатора достижения компетенций**	**Образовательный результат**
	ПКр ОС-2	Способен принимать правовые решения, обеспечивающие экономические интересы участников имущественного оборота	ПКр ОС-2.1	Осуществляет правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов, дает разъяснения норм права, регулирующих имущественный оборот	*ПКрОС-2.1. З-1.* ***Знает*** нормы права, регулирующие имущественный оборот; *ПКрОС-2.1. У-1.* ***Умеет*** давать правовую оценку деятельности хозяйствующих субъектов;

2. Объем и место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Коммерческое право» изучается на 4 курсе (седьмой семестр) (очная и очно-заочная формы обучения). Общая трудоемкость дисциплины 72 часа или 2 зачетные единицы.

На контактную работу обучающихся с преподавателем отведено:

- для очной формы обучения – 32 часа, из них:

1) лекции - 16 часов,

2) практические занятия – 16 часов.

- для очно-заочной формы обучения – 8 часов, из них:

1) лекции - 4 часа,

2) практические занятия – 4 часа.

Зачет (контроль) – 4 часа.

На самостоятельную работу обучающихся отведено:

- для очной формы обучения – 40 часов;
- для очно-заочной формы обучения – 60 часа.

Контрольной формой проведения промежуточной аттестации является зачет.

Дисциплина «Коммерческое право» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений (Б1.В.11) подготовки бакалавров по направлению 40.03.01 «Юриспруденция».

Дисциплина «Коммерческое право» находится в тесной взаимосвязи с дисциплинами:

Б1.О.04 Экономика
Б1.О.07 Римское право
Б1.О.09 Информационные технологии в юридической деятельности
Б1.О.10 Конституционное право
Б1.О.12 Административное право
Б1.О.13 Уголовное право
Б1.О.17 Гражданское право
Б1.О.18 Гражданский процесс
Б1.О.19 Правовые основы противодействия коррупции
Б1.О.20 Финансовое право
Б1.О.21 Трудовое право
Б1.О.26 Предпринимательское право
Б1.В.ДЭ.02.03 Практикум по реализации гражданских прав и обязанностей субъектов предпринимательской деятельности
Б1.В.ДЭ.02.06 Государственное регулирование и саморегулирование предпринимательской деятельности

Дисциплина «Коммерческое право» находится в тесной взаимосвязи и предшествует изучению дисциплин:

Б1.О.27 Арбитражный процесс
Б1.В.13 Договорное право
Б1.В.14 Конкурентное право
Б1.В.ДЭ.03.08 Правовое регулирование перевозок (практикум)
Б1.В.ДЭ.04.05 Практикум по договорной работе
Б1.В.01 Производственная практика
Б2.В.01.01 (П) Правоприменительная практика
Б2.В.01.02 (Пд) Преддипломная практика
Б3.01 Государственная итоговая аттестация

3. Содержание и структура дисциплины (модуля)

3.1. Структура дисциплины (модуля)

Очная форма обучения

№ п/п	Наименование тем и (или) разделов	ВСЕГО	Объем дисциплины, ак. час												Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации
			Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий									Самостоятельная работа			
			Период теоретического обучения						Период промежуточной аттестации (сессия)						
			Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа		ИК	КСР	КЭ	Кат тэк	Контроль	СР кр	СР эк	СР	
			Л	ВЛ	ЛР	ПЗ									
Тема 1.	Понятие, предмет, метод и источники коммерческого права	12	2	0	0	2	0	0	0	0		0	0	8	Ситуационное задание Доклад
Тема 2.	Субъекты и объекты коммерческого права	16	4	0	0	4	0	0	0	0		0	0	8	Ситуационное задание Доклад
Тема 3.	Правовые основы товарного рынка и защита конкуренции	12	2	0	0	2	0	0	0	0		0	0	8	Ситуационное задание Доклад

Тема 4.	Коммерческие договоры и обеспечение качества товаров в коммерческом обороте	16	4	0	0	4	0	0	0	0	0	0	8	Ситуационное задание Доклад
Тема 5.	Юридическая ответственность и защита сторон коммерческих отношений	8	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	4	Ситуационное задание Доклад
Тема 6.	Правовое регулирование внешнеторговых отношений	8	2	0	0	2	0	0	0	0	0	0	4	Ситуационное задание Доклад
Промежуточная аттестация		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	**Зачет**
Итого	**7 семестр**	**72**	**16**	0	0	**16**	0	0	0	0	0	0	**40**	

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	**Наименование тем и (или) разделов**		**Объем дисциплины, ак. час**			**Форма текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации**
		ВСЕГО	**Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий**		**Самостоятельная работа**	
			Период теоретического обучения	**Период промежуточной аттестации (сессия)**		

			Занятия лекционного типа		Занятия семинарского типа		ИК	КСР	КЭ	Кат тэк	Контроль	СР кр	СР эк	СР	
			Л	ВЛ	ЛР	ПЗ									
Тема 1.	Понятие, предмет, метод и источники коммерческого права	11	1	0	0	0	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание Доклад
Тема 2.	Субъекты и объекты коммерческого права	11	1	0	0	0	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание Доклад
Тема 3.	Правовые основы товарного рынка и защита конкуренции	11	1	0	0	0	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание Доклад
Тема 4.	Коммерческие договоры и обеспечение качества товаров в коммерческом обороте	13	1	0	0	2	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание Доклад
Тема 5.	Юридическая ответственность и защита сторон коммерческих отношений	11	0	0	0	1	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание Доклад
Тема 6.	Правовое регулирование	11	0	0	0	1	0	0	0	0		0	0	10	Ситуационное задание

	внешнеторговых отношений													Доклад
Промежуточная аттестация		4	0	0	0	0	0	0	0	4	0	0	0	**Зачет**
Итого	**7 семестр**	**72**	**4**	0	0	**4**	0	0	0	4	0	0	**60**	

Используемые сокращения:

Л – лекции - занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации обучающимся педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях).

ВЛ – видео лекции.

ЛР – лабораторные работы.

ПЗ – практические занятия (за исключением лабораторных работ).

ИК – индивидуальные консультации.

КСР – контроль самостоятельной работы

КЭ – консультации перед экзаменом

Каттэк – контактная работа на аттестацию в период экзаменационных сессий

СРкр – самостоятельная работа на подготовку курсовой работы/ курсового проекта.

СРэк – самостоятельная работа на подготовку к экзамену.

СР – самостоятельная работа в семестре на подготовку к учебным занятиям.

3.2. Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие, предмет, метод и источники коммерческого права. ПКр ОС-2.1

Понятие и признаки коммерческой деятельности. Понятие и предмет коммерческого права. Роль коммерческой деятельности в обеспечении жизненных интересов общества, нормального функционирования хозяйственного механизма. Метод и принципы коммерческого права, их соотношение с методом и принципами гражданского права. Задачи и содержание науки коммерческого права. Источники коммерческого права. Система актов, в которых содержатся нормы по регулированию коммерческих отношений. Компетенция субъектов Российской Федерации в регулировании торговой деятельности. Конституционные ограничения предпринимательства. Роль Гражданского кодекса РФ, других нормативно-правовых актов в регулировании торговых отношений. Значение в регулировании коммерческой деятельности ведомственных и локальных нормативных актов.

Тема 2. Субъекты и объекты коммерческого права. ПКр ОС-2.1

Понятие субъекта коммерческой деятельности. Индивидуальный предприниматель как субъект коммерческой деятельности. Юридическое лицо как субъект коммерческой деятельности. Участие РФ, субъектов РФ, муниципальных образований в торговых правоотношениях. Классификация субъектов коммерческой деятельности. Граждане, зарегистрированные индивидуальными предпринимателями, и коммерческие организации, изготавливающие продукцию и реализующие ее самостоятельно. Виды торговой деятельности, которые не могут осуществлять индивидуальные предприниматели. Представители и торговые посредники. Потребители: производственные потребители, некоммерческие организации, граждане. Субъекты, осуществляющие регулирование торговой деятельности и контроль за ней. Виды представительства в коммерческой деятельности. Представительство, осуществляемое служащим коммерческой организации. Коммерческое представительство, осуществляемое самостоятельными агентами. Виды коммерческих посредников: дистрибьюторы, брокеры, дилеры, оптовые торговцы, розничные торговцы. Особенности индивидуальных предпринимателей как субъектов коммерческой деятельности. Общая и специальная правоспособность индивидуальных предпринимателей. Особенности правоспособности коммерческих организаций. Общая и специальная правоспособность. Выбор организационно-правовой формы для ведения коммерческой деятельности. Некоммерческие организации как субъекты коммерческого права. Основания выбора вида организации для осуществления коммерческой деятельности. Товар как объект коммерческого права. Понятие товара. Соотношение понятия товар и продукция. Классификация продукции. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права (коносамент на морскую перевозку, двойное складское свидетельство, простое складское свидетельство, складская квитанция). Правовой режим денежных средств и валютных ценностей. Ценные бумаги и их рынок. Служебная и коммерческая тайна. Средства индивидуализации товаров, услуг и работ. Правовой режим капиталов, фондов и резервов. Имущественные комплексы. Общие правила учета имущества. Основные и оборотные средства предприятия. Производственные и непроизводственные фонды. Понятие, виды и порядок использования нематериальных активов. Регистрация прав хозяйствующих субъектов на отдельные виды имущества. Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий. Способы обособления товаров (товарный знак, коллективный товарный знак, наименование места происхождения товаров).

Тема 3. Правовые основы товарного рынка и защита конкуренции ПКр ОС-2.1

Правовое понятие, признаки и виды рынка. Субъектный состав рынка. Меры государственной поддержки малого бизнеса. Защита конкуренции. Государственное регулирование рынка ценных бумаг, его понятие и сущность. Рынок как система правил обращения товаров, капиталов, ресурсов и иных объектов на определенной территории.

Принципы определения территории: положение потребителя и его затраты на приобретение продукции. Субъектный состав товарного рынка. Инфраструктурные организации товарного рынка. Малые предприятия и меры их государственной поддержки. Упрощенная система учета, отчетности и налогообложения малого предпринимательства. Понятие, сущность и цели создания особых экономических зон. Типы особых экономических зон. Правовое положение резидентов особой экономической зоны. Правовое регулирование биржевой деятельности. Правовое положение бирж их виды и функции Биржевые торги. Маркет-мейкеры.

Определение конкуренции. Доминирующее положение субъекта. Основные типы монополий. Перечень сфер деятельности, в которых вводится режим естественной монополии. Виды монополистической деятельности хозяйствующих субъектов. Понятие недобросовестной конкуренции. Признаки недобросовестной конкуренции. Проведение государственной политики по содействию развития товарных рынков и конкуренции, осуществление антимонопольным органом государственного контроля за соблюдением антимонопольного законодательства, а также предупреждение и пресечение монополистической деятельности, недобросовестной конкуренции и иных ограничивающих конкуренцию действий. Функции и полномочия антимонопольного органа.

Тема 4. Коммерческие договоры и обеспечение качества товаров в коммерческом обороте ПКр ОС-2.1

Договоры, применяемые в коммерческой деятельности. Развитие системы договоров коммерческого права. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте. Договоры поставки товаров для государственных и муниципальных нужд. Заключение коммерческих договоров. Заключение договоров в сети Интернет (электронная торговля). Изменение и расторжение коммерческих договоров. Классификация коммерческих договоров. Организационные договоры. Смарт-контракты.

Нормативные правовые акты, регулирующие порядок приемки товаров по количеству и качеству. Определение в договорах порядка и особенности приемки отдельных видов товаров. Порядок составления актов о недостаче и ненадлежащем качестве товаров. Другие документы, составляемые покупателем в подтверждение результатов приемки. Документальное оформление результатов сдачи-приемки при передаче товаров продавцом покупателю. Экспертиза качества товаров. Учреждения, управомоченные на проведение экспертизы. Обжалование результатов экспертизы. Порядок назначения и проведение повторной экспертизы. Особенности приемки импортных товаров и оформление актов об их недостаче или ненадлежащем качестве.

Тема 5. Юридическая ответственность и защита сторон коммерческих отношений. ПКр ОС-2.1

Понятие, сущность и функции юридической ответственности за правонарушения в сфере коммерческой деятельности. Виды юридической ответственности. Понятие и состав правонарушения в сфере коммерческой деятельности: классификация правонарушений и их причины. Уголовная, административная и гражданско-правовая ответственность. Причины возникновения хозяйственных споров. Нарушение условий договоров как одна из наиболее распространенных причин. Меры борьбы с этими нарушениями. Виды хозяйственных споров. Органы, разрешающие хозяйственные споры. Преддоговорное урегулирование разногласий сторон. Претензионный порядок. Безакцептные взыскания, их роль и место в системе разрешения конфликтов. Разрешение хозяйственных споров арбитражным судом, другими органами. Решение и определения арбитражного суда и других органов. Исполнение решений, их пересмотр.

Понятие, формы и способы защиты прав сторон коммерческих отношений. Классификация способов защиты прав участников коммерческих отношений. Судебные формы защиты прав участников торгового оборота. Защита прав арбитражным судом. Защита

прав и интересов сторон коммерческих отношений судом общей юрисдикции. Некоторые особенности рассмотрения споров, вытекающих из коммерческой деятельности. Внесудебные формы защиты коммерческих прав. Нотариальная защита. Защита прав и интересов коммерсантов в третейских судах. Досудебный (претензионный) порядок урегулирования споров. Медиация.

Тема 6. Правовое регулирование внешнеторговых отношений. ПКр ОС-2.1

Понятие внешнеторговой деятельности. Законодательство РФ о внешнеторговой деятельности. Источники правового регулирования внешнеторговой деятельности: международные договоры и соглашения, национальное законодательство, судебная и арбитражная практика, обычаи. Прямой и коллизионный методы регулирования внешнеторговой деятельности. Определение права, подлежащего применению к гражданско-правовым отношениям с участием иностранных лиц или гражданско-правовым отношениям, осложненным иным иностранным элементом. Коллизионные нормы, их понятие и виды. Понятие и значение унификации правового регулирования внешнеторговой деятельности. Правовые акты о внешней торговле. Содержание внешнеторговых контрактов. Ответственность за нарушение обязательств. Понятие международного коммерческого контракта. Источники регулирования международных коммерческих контрактов. Законодательство РФ о внешнеэкономической деятельности. Международная унификация норм, регулирующих международный торговый оборот. Стороны международного коммерческого контракта. Формы международного коммерческого контракта. Последствия несоблюдения форм внешнеэкономической сделки. Виды международных коммерческих контрактов. Договор международной купли-продажи товаров. Внешнеторговые товарообменные («бартерные») сделки. Договоры перевозки грузов и пассажиров (международным морским, воздушным и автомобильным транспортом). Договоры международного лизинга, факторинга и франчайзинга. Инвестиционные соглашения. Конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи (Вена, 1980 год)». Конвенция «О праве, применимом к договорным обязательствам (Рим, 1980 год)». Базисные условия поставки. Порядок расчетов и ответственность по внешнеторговым договорам. Форс-мажорные оговорки, оговорки о затруднениях. Принципы международных коммерческих договоров («Принципы УНИДРУА»).

4. Типы оценочных материалов, показатели и критерии оценивания

4.1. Оценочные материалы по дисциплине Б1.В.11 «Коммерческое право» входят в состав оценочных материалов по образовательной программе. Совокупность оценочных материалов по всем дисциплинам (модулям) образовательной программы составляют фонд оценочных средств (далее – ФОС). ФОС используется при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся с целью оценивания достижения обучающимися планируемых результатов обучения.

4.2. ФОС разработан как комплекс проверочных заданий различного типа и уровня сложности, включает критерии и шкалы оценивания, а также «ключи» правильных ответов. ФОС формируется как отдельный документ и хранится в электронном виде, доступ к ФОС предоставлен ограниченному кругу лиц.

4.3. Для самостоятельной работы обучающихся при подготовке к текущему контролю успеваемости и промежуточной аттестации в рабочих программах дисциплин размещены типовые проверочные задания, которые можно условно разделить на задания закрытого,

комбинированного и открытого типов.

Задания закрытого типа — это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых необходимо выбрать один или несколько правильных.

Задания комбинированного типа – это тестовые задания, в которых каждый вопрос сопровождается готовыми вариантами ответов, из которых необходимо выбрать один или несколько правильных и обосновать свой выбор.

Задания открытого типа — это задания, в которых на каждый вопрос должен быть предложен развернутый обоснованный ответ.

В зависимости от типа задания рекомендованы определенная последовательность выполнения и система оценивания выполнения заданий.

4.4. Типы заданий, сценарии выполнения, критерии оценивания

ТИП ЗАДАНИЯ	ИНСТРУКЦИЯ	СЦЕНАРИИ ВЫПОЛНЕНИЯ	КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ
Задание закрытого типа с выбором одного правильного ответа из нескольких вариантов предложенных	Прочитайте текст, выберите правильный ответ	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа (например, 3 или В).	Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква
Задание закрытого типа на установление соответствия	Прочитайте текст и установите соответствие	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидаются пары элементов. 2. Внимательно прочитать оба списка: список 1 – вопросы, утверждения, факты, понятия и т.д.; список 2 – утверждения, свойства объектов и т.д. 3. Сопоставить элементы списка 1 с элементами списка 2, сформировать пары элементов. 4. Записать попарно буквы и цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа (например, А1 или Б4).	Ответ считается верным, если правильно указаны цифры или буквы
Задание закрытого типа с выбором нескольких правильных ответов из нескольких	Прочитайте текст, выберите правильные ответы	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается несколько правильных ответов из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные вариант-ты ответа.	Ответ считается верным, если правильно установлены все соответствия (позиции из одного столбца верно сопоставлены с позициями другого)

вариантов предложенных		3. Выбрать несколько правильных ответов. 4. Записать только номера (или буквы) выбранного варианта ответа (например, 1 4 или А Г).	
Задание закрытого типа на установление последовательности	Прочитайте текст и установите последовательность	1. Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается последовательность элементов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Построить верную последовательность из предложенных элементов. 4. Записать буквы/цифры (в зависимости от задания) вариантов ответа в нужной последовательности (например, БВА или 135).	Ответ считается верным, если правильно указана вся последовательность цифр
Задание комбинированного типа с выбором одного правильного ответа из предложенных и обоснованием выбора	Прочитайте текст, выберите правильный ответ и запишите аргументы, обосновывающие выбор ответа	1.Внимательно прочитать текст задания и понять, что в качестве ответа ожидается только один из предложенных вариантов. 2. Внимательно прочитать предложенные варианты ответа. 3. Выбрать один верный ответ. 4. Записать только номер (или букву) выбранного варианта ответа. 5. Записать аргументы, обосновывающие выбор ответа (например, 4 текст обоснования).	Ответ считается верным, если правильно указана цифра или буква и приведены корректные аргументы, используемые при выборе ответа
Задание открытого типа с развернутым ответом	Прочитайте текст и запишите	1. Внимательно прочитать текст задания и понять суть вопроса. 2.Продумать логику и полноту ответа.	Ответ считается верным: 1. Отсутствие фактических ошибок.

	развернутый обоснованный ответ	3.Записать ответ, используя четкие компактные формулировки. 4.В случае расчетной задачи, записать решение и ответ	2. Раскрытие объема используемых понятий (полнота ответа). 3.Обоснованность ответа (наличие аргументов). 4. Логическая последовательность излагаемого материала.

4.5. Общая шкала оценивания результатов текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся

Традиционная система	Бинарная система	ECTS	
		Для традиционной системы	Для бинарной системы
Отлично	Зачтено	A	P/ Passed
		B	P/ Passed
Хорошо		C	P/ Passed
		D	P/ Passed
Удовлетворительно		E	P/ Passed
Неудовлетворительно	Не зачтено	F	F/Failed

5. Формы аттестации, типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся, критерии и шкалы оценивания

5.1. В ходе реализации дисциплины Б1.В.11. «Коммерческое право» используются следующие формы текущего контроля успеваемости обучающихся: опрос, ситуационное задание, доклад.

5.2. Типовые оценочные материалы для текущего контроля успеваемости обучающихся:

Тема 1. Понятие, предмет, метод и источники коммерческого права. ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание:

1) Гражданин Никитин Я. купил на рынке строительных материалов у частного предпринимателя Волкова С. 20 м3 деревянного бруса для постройки частного дома.

2) ООО «Жилстрой» закупило на рынке строительных материалов у частного предпринимателя Волкова С. 100 м3 деревянного бруса для постройки жилого дома в престижном районе города.

3) ООО «Хоперинвест» закупило на рынке строительных материалов у частного предпринимателя Волкова С. 300 м3 деревянного бруса для перепродажи строительным компаниям в соседний регион.

Являются ли обозначенные отношения коммерческими? Можно ли рассматривать деревянный брус в качестве товара в каждом из предложенных вариантов. Какими критериями разграничения товара в коммерческом обороте и объекта гражданско-правовых отношений вы руководствовались?

Тематика докладов:

1. Соотношение коммерческого права со смежными дисциплинами.

2.История развития законодательства, регулирующего торговые (коммерческие) отношения.

Тема 2. Субъекты и объекты коммерческого права. ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание: В торговом обороте принимают участие: трейдеры, дилеры, стокисты, торговые агенты, фондовые биржи, валютные биржи, торгово-промышленные палаты, ярмарки, предприятия по производству специального строительного оборудования, комиссионеры, склады, банки. Кого из перечисленных участников товарного рынка можно отнести:

а) к изготовителям продукции;

б) к посредникам;

в) к потребителям, покупателям товаров;

г) к организаторам торгового оборота.

Тематика докладов:

1. Правовая характеристика оптовых торгово-посреднических организаций.

2.Правовые особенности и правовой статус участников биржевой торговли в Российской Федерации.

Тема 3. Правовые основы товарного рынка и защита конкуренции ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание: ООО «Сладкоежка», основным видом деятельности которого является производство и продажа кондитерских изделий, заключило договор о брокерском обслуживании с брокерской конторой «Посредничество», в соответствии с которым брокер обязался по поручению клиента закупать на товарной бирже какао - бобы. Брокер на торгах заключил договор о поставке определенного количества какао - бобов с заводом-производителем. Однако в обусловленный договором срок ООО «Сладкоежка» какао - бобы не получило. При выяснении обстоятельств оказалось, что завод приостановил производство какао - бобов с первого квартала текущего года из-за отсутствия сырья. ООО «Сладкоежка» потребовало от брокерской конторы «Посредничество» вернуть вознаграждение, уплатить предусмотренный в договоре штраф, а также возместить сумму, перечисленную на расчетный счет завода-производителя за какао - бобы. Брокерская контора заявила, что она отказывается возмещать все истребуемые суммы, поскольку она не отвечает за исполнение заключенной сделки продавцом. Дайте правовую оценку.

Тематика докладов:

1. Конкуренция как объект правовой защиты.
2. Эволюция развития антимонопольного законодательства в России.

Тема 4. Коммерческие договоры и обеспечение качества товаров в коммерческом обороте ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание: Между ООО «Подсолнух» (поставщиком) и ООО «Экипаж» (покупателем) заключен договор поставки 5000 тонн семян подсолнечника по цене 8000 руб. за тонну на общую сумму 40 000 000руб. Покупатель обязывался произвести предварительную плату товара в размере 100% его стоимости в течение 3 банковских дней с момента заключения договора, которая признается сторонами задатком, с предусмотренными ст.381 ГК. ООО «Экипаж» исполнило свое обязательство. Имеет ли право ООО «Экипаж» обратиться в Арбитражный суд с иском к ООО «Подсолнух» о взыскании 80 000 000 руб. (суммы, составляющей двойную сумму задатка) в случае частичного исполнения поставщиком своих обязательств по поставке?

Тематика докладов:

1. Правовая характеристика дистрибьюторского договора.
2. Правовое регулирование смарт – контрактов.

Тема 5. Юридическая ответственность и защита сторон коммерческих отношений. ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание: АО «Кузбасский угольный комбинат» и АО «РЖД» заключили договор от 30.07.2023г. на эксплуатацию железнодорожного подъездного пути АО «Кузбасский угольный комбинат» (ветвевладельца) при станциях Кузбасс-Грузовой, согласно которому сдаваемые на подъездной путь вагоны подаются локомотивом железной дороги на выставочные пути, дальнейшее продвижение вагонов со станции осуществляется локомотивом ветвевладельца. Договором также определены технологические сроки оборота вагонов. В течение августа 2023 года АО «Кузбасский угольный комбинат» допущена задержка вагонов на подъездных путях необщего пользования более чем на двадцать четыре

часа сверх установленных договором технологических сроков оборота вагонов. АО «РЖД» предъявило претензию к АО «Кузбасский угольный комбинат». По мнению последнего, частью 6 статьи 62 Устава железнодорожного транспорта Российской Федерации (действовавшего в момент задержки вагонов) ответственность владельца железнодорожного подъездного пути установлена только за задержку вагонов, контейнеров под погрузкой, выгрузкой. Упомянутым договором время осуществления указанных операций не определено. Из представленных АО «РЖД» ведомостей подачи и уборки вагонов невозможно установить время начала и окончания данных операций. В силу изложенного штраф, предусмотренный частью 2 статьи 99 Устава, взысканию не подлежит.

Сравнивая положения, ранее действовавшего, и нового устава железных дорог определите правомерность предъявленных к АО «Кузбасский угольный комбинат» требований.

Тематика докладов:

1. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности.
2. Внесудебные формы защиты прав участников торгового оборота.

Тема 6. Правовое регулирование внешнеторговых отношений. ПКр ОС-2.1

Ситуационное задание: Руководитель крупнейшей фирмы по производству престижных автомобилей, хорошо продаваемых за рубежом, обратился к начальнику юридической службы компании со следующим вопросом. Каким образом фирма может освоить российский автомобильный рынок, какие из существующих в российском торговом законодательстве варианты ведения бизнеса нерезидентом наиболее выгодны, может ли компания сама непосредственно реализовывать в России свою продукцию? Или она обязана иметь своих представителей - российских специализированных участников товарного рынка (стокистов, дилеров, дистрибьютеров и т.п.)? В лице начальника юридической службы компании дайте обоснованный ответ своему руководителю. Поясните правовой статус иностранных компаний как участников российского товарооборота.

Тематика докладов:

1. Виды международных коммерческих контрактов.
2. Порядок расчетов и ответственность по внешнеторговым договорам: форс-мажорные оговорки, оговорки о затруднениях.

5.5. Описание дополнительных материалов и оборудования, необходимых для выполнения проверочных заданий

Для решения задач открытого типа, ситуационных задач тестовых заданий студенту разрешается использование Гражданского кодекса РФ, Уголовного кодекса РФ, Уголовно-процессуального кодекса РФ, Гражданско-процессуального кодекса РФ, Налогового кодекса РФ, Кодекса об административных правонарушениях РФ, Кодекс административного судопроизводства РФ и других нормативных правовых источников, а также использование поисково-правовых систем «Консультант плюс» и «Гарант».

6. Формы промежуточной аттестации, критерии и шкала оценивания, типовые оценочные материалы по дисциплине

6.1. Промежуточная аттестация (зачет) проводится в устной форме.

Обучающийся получает экзаменационный билет с вариантами вопросов. Обучающийся приступает к подготовке к ответу. Время на подготовку – 30 минут. Обучающийся отвечает на каждый вопрос в билете, демонстрируя свои знания и умения. При необходимости обучающийся отвечает на дополнительные вопросы преподавателя.

6.2. Типовые оценочные материалы промежуточной аттестации

Типовые проверочные задания (тематика вопросов) для самоподготовки обучающегося к промежуточной аттестации (зачету):

Тема 1. Понятие, предмет, метод и источники коммерческого права. ПКр ОС-2.1

1. Понятие и признаки коммерческой деятельности.
2. Метод и принципы коммерческого права, их соотношение с методом и принципами гражданского права.
3. Задачи и содержание науки коммерческого права.
4. Система актов, в которых содержатся нормы по регулированию коммерческих отношений.
5. Роль Гражданского кодекса РФ, других нормативно-правовых актов в регулировании торговых отношений.

Тема 2. Субъекты и объекты коммерческого права. ПКр ОС-2.1

1. Понятие субъекта коммерческой деятельности.
2. Классификация субъектов коммерческой деятельности.
3. Представители и торговые посредники.
4. Потребители: производственные потребители, некоммерческие организации, граждане.
5. Виды представительства в коммерческой деятельности
6. Виды коммерческих посредников.
7. Выбор организационно-правовой формы для ведения коммерческой деятельности.
8. Некоммерческие организации как субъекты коммерческого права.
9. Товар как объект коммерческого права
10. Товарораспорядительные документы как объект коммерческого права.
11. Государственная регистрация новых пищевых продуктов, материалов и изделий.

Тема 3. Правовые основы товарного рынка и защита конкуренции ПКр ОС-2.1

1. Правовое понятие, признаки и виды рынка.
2. Принципы определения территории: положение потребителя и его затраты на приобретение продукции.
3. Понятие, сущность и цели создания особых экономических зон.
4. Правовое положение бирж их виды и функции
5. Виды монополистической деятельности хозяйствующих субъектов.
6. Понятие и признаки недобросовестной конкуренции
7. Государственная политика по защите конкуренции: полномочия антимонопольного органа.

Тема 4. Коммерческие договоры и обеспечение качества товаров в коммерческом обороте ПКр ОС-2.1

1. Развитие системы договоров коммерческого права.
2. Договоры, применяемые исключительно или преимущественно в торговом обороте.
3. Договоры поставки товаров для государственных и муниципальных нужд.
4. Заключение договоров в сети Интернет (электронная торговля).
5. Определение в договорах порядка и особенности приемки отдельных видов товаров.
6. Экспертиза качества товаров.
7. Учреждения, управомоченные на проведение экспертизы.

Тема 5. Юридическая ответственность и защита сторон коммерческих отношений. ПКр ОС-2.1

1. Понятие, сущность и функции юридической ответственности за правонарушения в сфере коммерческой деятельности.

2. Понятие и состав правонарушения в сфере коммерческой деятельности: классификация правонарушений и их причины.
3. Уголовная, административная и гражданско-правовая ответственность.
4. Разрешение хозяйственных споров арбитражным судом, другими органами.
5. Классификация способов защиты прав участников торгового оборота.
6. Внесудебные формы защиты прав сторон коммерческих отношений.

Тема 6. Правовое регулирование внешнеторговых отношений. ПКр ОС-2.1

1. Законодательство РФ о внешнеторговой деятельности.
2. Коллизионные нормы, их понятие и виды.
3. Понятие международного коммерческого контракта.
4. Договоры международного лизинга, факторинга и франчайзинга.
5. Инвестиционные соглашения.
6. Принципы международных коммерческих договоров

6.3. Критерии и шкала оценивания.

КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ	РЕЗУЛЬТАТ
Дан полный, в логической последовательности развернутый ответ на поставленный вопрос, где он продемонстрировал знания предмета в полном объеме учебной программы, достаточно глубоко осмысливает дисциплину, самостоятельно, и исчерпывающе отвечает на дополнительные вопросы, приводит собственные примеры по проблематике поставленного вопроса, решил предложенные практические задания без ошибок	отлично
Дан развернутый ответ на поставленный вопрос, где обучающийся демонстрирует знания, приобретенные на лекционных и семинарских занятиях, а также полученные посредством изучения обязательных учебных материалов по курсу, дает аргументированные ответы, приводит примеры, в ответе присутствует свободное владение монологической речью, логичность и последовательность ответа. Однако допускается неточность в ответе. Решил предложенные практические задания с небольшими неточностями.	хорошо
Дан ответ, свидетельствующий в основном о знании процессов изучаемой дисциплины, отличающийся недостаточной глубиной и полнотой раскрытия темы, знанием основных вопросов теории, слабо сформированными навыками анализа явлений, процессов, недостаточным умением давать аргументированные ответы и приводить примеры, недостаточно свободным владением монологической речью, логичностью и последовательностью ответа. Допускается несколько ошибок в содержании ответа и решении практических заданий.	удовлетворительно
Дан ответ, который содержит ряд серьезных неточностей, обнаруживающий незнание процессов изучаемой предметной области, отличающийся неглубоким раскрытием темы, незнанием основных вопросов теории, несформированными навыками анализа явлений, процессов, неумением давать аргументированные ответы, слабым владением монологической речью, отсутствием логичности и последовательности. Выводы поверхностны. Решение практических заданий не выполнено, т.е. обучающийся не способен ответить на вопросы даже при дополнительных наводящих вопросах	неудовлетворительно

преподавателя.	

6.4. Для решения контрольных заданий (ситуаций) обучающемуся разрешается использование нормативных правовых актов, справочных правовых систем.

7. Методические материалы по освоению дисциплины (модуля)

Подготовка к лекциям.

Главное в период подготовки к лекционным занятиям – научиться методам самостоятельного умственного труда, сознательно развивать свои творческие способности и овладевать навыками творческой работы. Для этого необходимо строго соблюдать дисциплину учебы и поведения. Четкое планирование своего рабочего времени и отдыха является необходимым условием для успешной самостоятельной работы. В основу его нужно положить рабочие программы изучаемых в семестре дисциплин. Каждому обучающемуся следует составлять еженедельный и семестровый планы работы, а также план на каждый рабочий день. С вечера всегда надо распределять работу на завтрашний день. В конце каждого дня целесообразно подводить итог работы: тщательно проверить, все ли выполнено по намеченному плану, не было ли каких-либо отступлений, а если были, по какой причине это произошло. Нужно осуществлять самоконтроль, который является необходимым условием успешной учебы. Если что-то осталось невыполненным, необходимо изыскать время для завершения этой части работы, не уменьшая объема недельного плана.

Самостоятельная работа на лекции.

Слушание и запись лекций – сложный вид вузовской аудиторной работы. Внимательное слушание и конспектирование лекций предполагает интенсивную умственную деятельность обучающегося. Краткие записи лекций, их конспектирование помогает усвоить учебный материал. Конспект является полезным тогда, когда записано самое существенное, основное и сделано это самим обучающимся. Не надо стремиться записать дословно всю лекцию. Такое «конспектирование» приносит больше вреда, чем пользы. Запись лекций рекомендуется вести по возможности собственными формулировками. Желательно запись осуществлять на одной странице, а следующую оставлять для проработки учебного материала самостоятельно в домашних условиях. Конспект лекции лучше подразделять на пункты, параграфы, соблюдая красную строку. Этому в большой степени будут способствовать пункты плана лекции, предложенные преподавателям. Принципиальные места, определения, формулы и другое следует сопровождать замечаниями «важно», «особо важно», «хорошо запомнить» и т.п. Можно делать это и с помощью разноцветных маркеров или ручек. Лучше если они будут собственными, чтобы не приходилось просить их у однокурсников и тем самым не отвлекать их во время лекции. Целесообразно разработать собственную «маркографию» (значки, символы), сокращения слов. Не лишним будет и изучение основ стенографии. Работая над конспектом лекций, всегда необходимо использовать не только учебник, но и ту литературу, которую дополнительно рекомендовал лектор. Именно такая серьезная, кропотливая работа с лекционным материалом позволит глубоко овладеть знаниями.

Подготовка к практическим занятиям.

Подготовку к каждому практическому занятию каждый обучающийся должен начать с ознакомления с планом практического занятия, который отражает содержание предложенной темы. Тщательное продумывание и изучение вопросов плана основывается на проработке текущего материала лекции, а затем изучения обязательной и дополнительной литературы, рекомендованную к данной теме. На основе индивидуальных предпочтений обучающемуся необходимо самостоятельно выбрать тему доклада по проблеме практического занятия и по возможности подготовить по нему презентацию. Если программой дисциплины предусмотрено выполнение практического задания, то его необходимо выполнить с учетом предложенной

инструкции (устно или 10 письменно). Все новые понятия по изучаемой теме необходимо выучить наизусть и внести в глоссарий, который целесообразно вести с самого начала изучения курса. Результат такой работы должен проявиться в способности обучающегося свободно ответить на теоретические вопросы практического занятия, его выступлении и участии в коллективном обсуждении вопросов изучаемой темы, правильном выполнении практических заданий и контрольных работ.

Структура практического занятия:

В зависимости от содержания и количества отведенного времени на изучение каждой темы может практическое занятие состоять из четырех-пяти частей:

1. Обсуждение теоретических вопросов, определенных программой дисциплины.
2. Доклад и/ или выступление с презентациями по проблеме практического занятия.
3. Обсуждение выступлений по теме – дискуссия.
4. Выполнение практического задания с последующим разбором полученных результатов или обсуждение практического задания, выполненного дома, если это предусмотрено программой.
5. Подведение итогов занятия.

Первая часть – обсуждение теоретических вопросов - проводится в виде фронтальной беседы со всей группой и включает выборочную проверку преподавателем теоретических знаний обучающихся. Примерная продолжительность — до 15 минут. Вторая часть — выступление обучающихся с докладами, которые должны сопровождаться презентациями с целью усиления наглядности восприятия, по одному из вопросов практического занятия. Обязательный элемент доклада – представление и анализ статистических данных, обоснование социальных последствий любого экономического факта, явления или процесса. Примерная продолжительность — 20-25 минут. После докладов следует их обсуждение – дискуссия. В ходе этого этапа практического занятия могут быть заданы уточняющие вопросы к докладчикам. Примерная продолжительность – до 15-20 минут. Если программой предусмотрено выполнение практического задания в рамках конкретной темы, то преподавателями определяется его содержание и дается время на его выполнение, а затем идет обсуждение результатов. Если практическое задание должно было быть выполнено дома, то на практическом занятии преподаватель проверяет его выполнение (устно или письменно). Примерная продолжительность – 15-20 минут. Подведением итогов заканчивается практическое занятие. Обучающимся должны быть объявлены оценки за работу и даны их четкие обоснования. Примерная продолжительность — 5 минут.

Работа с литературными источниками.

В процессе подготовки к практическим занятиям, обучающимся необходимо обратить особое внимание на самостоятельное изучение рекомендованной учебно-методической (а также научной и популярной) литературы. Самостоятельная работа с учебниками, учебными пособиями, научной, справочной и популярной литературой, материалами периодических изданий и Интернета, статистическими данными является наиболее эффективным методом получения знаний, позволяет значительно активизировать процесс овладения информацией, способствует более глубокому усвоению изучаемого материала, формирует у обучающихся свое отношение к конкретной проблеме. Более глубокому раскрытию вопросов способствует знакомство с дополнительной литературой, рекомендованной преподавателем, что позволяет обучающимся проявить свою индивидуальность в рамках выступления на занятиях, выявить широкий спектр мнений по изучаемой проблеме.

8. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети Интернет

8.1. Основная литература

1. Булатецкий, Ю. Е. Коммерческое право: учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 431 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19711-2. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/559786

2. Договоры коммерческого права. Акты частноправовой унификации в системе источников договорного торгового права: учебник для вузов / ответственный редактор В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 336 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14599-1. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/568019

3. Коммерческое право: учебник для академического бакалавриата / Б. И. Пугинский [и др.]; под общей редакцией Б. И. Пугинского, В. А. Белова, Е. А. Абросимовой. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 471 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-03373-1. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/432038

4. Коммерческое право: учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 606 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-19860-7. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/559998

8.2. Дополнительная литература

1. Белов, В. А. Понятие и виды торговых договоров. Курс лекций: учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 502 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00970-5. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/561695

2. Договоры коммерческого права. Договор продажи товаров: учебник для вузов / ответственный редактор В. А. Белов. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 350 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13475-9. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/567370

3. Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум): учебник для вузов / под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 228 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15869-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/562530

4. Коммерческое (торговое) право зарубежных стран: учебник и практикум для вузов / ответственные редакторы В. Ф. Попондопуло, О. А. Макарова. — 4-е изд. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 562 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14824-4. — Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/560047

8.3. Нормативные правовые документы и иная правовая информация

1. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (с учётом поправок, внесённых Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 г. № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 г. № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 г. № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 г. № 11-ФКЗ, от 14.03.2020г. № 1-ФКЗ) // Российская газета. – 1993г. - 25 декабря. - № 237. - СЗ РФ. – 2020. – 16 марта. – № 11. – ст. 1416.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая, третья и четвертая) (с изм. и доп. от 13.12.2024 г.) // СЗ РФ. - 1994. - № 32. - Ст. 3301; СЗ РФ. - 1996. - № 5. - Ст. 410; СЗ РФ. - 2001. - № 49. - Ст. 4552; СЗ РФ. - 2006. - № 52 (часть 2). - Ст. 5496.

3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 г. № 95-ФЗ (в ред. от 01.04.2025 г.) // СЗ РФ. - 2002. - №30. - Ст. 3012. – СЗ РФ. – 2025. - № 14. – Ст. 1587.

4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. № 138-ФЗ (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 2002. - № 220. - 20 ноября. – СЗ РФ. – 2025. – 7 августа. - № 31 – Ст. 4698.

5. Федеральный закон 02.12.1990г. г. № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (в ред. от 31.07.2025г.) // Ведомости съезда народных депутатов РСФСР от 6 декабря 1990 г. № 27 ст. 357. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4707.

6. Федеральный закон от 27.11.1992 г. № 4015-1 «Об организации страхового дела в Российской Федерации» (в ред. от 28.02.2025 г.) // Российская газета. - 1993. - № 6. - 12 января. - СЗ РФ. – 2025. - № 9. – Ст. 847.

7. Федеральный закон от 13.07.2015 г. № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 2015. - № 156. - 17 июля. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4707.

8. Федеральный закон от 08.08.2001 г. № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 2001. - № 153. - 10 августа. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4639.

9. Федеральный закон от 28.12.2009 г. № 381-ФЗ «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 2009. - № 253. - 30 декабря. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4707.

10. Федеральный закон от 22.04.1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 1996. - № 79. - 25 апреля. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4685.

11. Федеральный закон от 26.12.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 2002. - № 209-210. - 2 ноября. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4706.

12. Федеральный закон от 31.05.2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» (в ред. от 22.04.2024 г.) // Российская газета. - 1997. - № 190. - 1 октября. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4658.

13. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 1998. - № 30. - 17 февраля. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4666.

14. Федеральный закон от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (в ред. от 31.07.2025 г.) // Российская газета. - 1996. - № 3. - 15 января. - СЗ РФ. – 2025. - № 31. – Ст. 4667.

15. Закон РФ от 19.06.1992 г. № 3085-I «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» (в ред. от 08.08.2024 г.) // Российская газета. - 1992. - № 30. - 23 июля. - СЗ РФ. – 2024. - № 33. – Ст. 4974.

8.4. Интернет-ресурсы

1. www.ks.rfnet.ru – Официальный сайт Конституционного Суда Российской Федерации.
2. www.vsrf.ru – Официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации.
3. www.inion.ru – Институт научной информации по общественным наукам РАН.
4. www.igpan.ru/rus/magazine.ru – Журнал «Государство и право».
5. www. law-books.ru/magazines/ - Журнал «Экономика и право: 21 век»
6. www.mega-press.ru – Журнал «Гражданское право».
7. www.lawinfo.ru – Журнал «Арбитражный и гражданский процесс».
8. www.lawinfo.ru – Журнал «Право и бизнес».
9. www.lawinfo.ru – Журнал «Правовые вопросы недвижимости».
10. www.lawinfo.ru – Журнал «Юрист».
11. www.ao-journal.ru – Журнал «Акционерное общество»
12. www. e.korpurist.ru – Журнал «Корпоративный юрист».
13. www.elknigi.ru – Журнал «Предпринимательское и корпоративное право».
14. www.iprbookshop.ru – IPRbooks электронно-библиотечная система.

15. www.e.lanbook.com – Издательство «Лань». Электронно-библиотечная система.
16. www.biblio-online.ru – Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ.
17. www.rsl.ru – Российская Государственная Библиотека.
18. www.nnir.ru – Российская национальная библиотека.
19. www.nns.ru – Национальная электронная библиотека.
20. www.rsi.ru – Российская государственная библиотека.
21. www.elibrary.ru – Электронная библиотека журналов.
22. Научная электронная библиотека «КиберЛенинка» http://cyberleninka.ru/
23. Справочно-правовая система: https://base.garant.ru/
24. Справочно-правовая система: https://www.consultant.ru/
25. www.aport.ru – Поисковая система
26. www.rambler.ru – Поисковая система
27. www.yandex.ru – Поисковая система.
28. www.orel.ranepa.ru – Официальный портал СрИУ РАНХиГС.

9. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы

Материально-техническая база

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Учебная мебель, проекционное оборудование, компьютер, доска,
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, лабораторных занятий, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Учебная мебель, проекционное оборудование, компьютер, доска.
Компьютерный класс (аудитория для выполнения самостоятельной работы) /Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Учебная мебель, проекционное оборудование, компьютеры, доска.
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования.

Перечень программного обеспечения, необходимого для реализации дисциплины

Наименование программного обеспечения	Назначение и тип лицензии программного обеспечения
7-Zip	Архиватор с высокой степенью сжатия. Свободная лицензия
Adobe Acrobat	Чтение, печать и рецензирование файлов PDF. Свободная лицензия

Adobe reader – Russian	Просмотр, печать и внесение аннотаций в документы PDF. Свободная лицензия
Yandex Браузер	Браузер. Свободная лицензия
Kaspersky Endpoint Security	Антивирусное ПО
MS Office	Пакет офисных приложений.
Notepad++	Бесплатный текстовый редактор с открытым исходным кодом для работы на платформе Windows.
Open Office	Свободный пакет офисных приложений. Свободная лицензия
ГАРАНТ	Справочно-правовая система
СПС Консультант Плюс	Справочно-правовая система. Лицензированная версия